

# LES CLÉS POUR ARGUMENTER, PERSUADER ET CONVAINCRE À L'ORAL

PRO11



## ✓ PRÉREQUIS

La formation ne nécessite aucun pré-requis

## 🕒 DURÉE

14H00, soit 2 jours

## € TARIF

1500 €

## 📄 CERTIFICATIONS

Coût certification (inclus) : 300 €

La certification "**Communiquer, argumenter et convaincre à l'oral**" est éligible au CPF et permet à chaque candidat d'attester de ses compétences en prise de parole en public.

La certification atteste notamment des compétences suivantes :

- Choisir le mode de communication adapté par rapport aux contextes et aux enjeux.
- Illustrer un message.
- Élaborer un argumentaire.
- Traiter des objections.

L'évaluation dure environ 1 heure devant un jury et se déroule en distanciel.

Voir le détail de la certification, les conditions d'admission et les modalités d'inscription sur [www.cegos.fr/9487](http://www.cegos.fr/9487) et/ou sur le site de France Compétences <https://www.francecompetences.fr/recherche/rs/6554/>

Une attestation de stage est systématiquement remise à l'issue de la formation conformément aux dispositions réglementaires.

## 📅 PROCHAINE(S) SESSION(S) :

2026

|          |                                          |
|----------|------------------------------------------|
| Besançon | 1 <sup>re</sup> Session : 21/04 et 28/04 |
|----------|------------------------------------------|

# CE QUE VOUS ALLEZ APPRENDRE

Structurer et exprimer un message  
De convaincre et persuader durablement  
Répondre aux objections les plus déstabilisantes  
Captiver et convaincre un auditoire

## OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Maîtriser les lois de la communication verbale
- Captiver l'attention de leurs interlocuteurs
- Rendre leurs arguments plus convaincants
- Marquer les esprits et susciter l'intérêt
- Produire une forte impression lors d'une prise de parole en public

## PROGRAMME

### **Maîtriser les lois de la communication verbale**

Rappel sur les bases de la communication verbale, para verbal et non verbale

Les lois de la communication verbale - Les singularités de la prise de parole

Les trucs à trac du comédien, la gestion de ses émotions

Les impairs linguistiques à éviter et le développement de ses trois niveaux de langage

### **Structurer et exprimer un message**

L'organisation de la pensée dans « l'immédiat » : parler sans notes ni supports

Les locutions qui changent tout : articuler ses idées-force

Trouver quoi dire : la fluidité verbale et le développement du lexique personnel

Rendre son propos cohérent en respectant une logique interne

Construire, développer et présenter un propos exposé

### **Savoir persuader individuellement et collectivement**

Traiter les objections, savoir rebondir

Choisir les arguments adaptés à son interlocuteur

Les argumentations fondées sur le raisonnement, sur l'émotion, sur la conviction

Découvrir ses capacités à réagir positivement

Passer de la communication « réactionnelle » à la communication « relationnelle »  
Techniques de communication persuasive

Anticiper les objections et les questions piège - Déjouer la mauvaise foi

Faire clarifier un objectif, une priorité ou négocier des moyens

## MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

Observations, analyses et commentaires positifs

Mise en situation analysée de courtes séquences didactiques préparées

Partage d'expériences

Tests et autodiagnostic

Apport théorique

## MODALITÉS D'ÉVALUATION

QCM ou étude de cas/mise en situation

La certification "Communiquer, argumenter et convaincre à l'oral" est éligible au CPF et permet à chaque candidat d'attester de ses compétences en prise de parole en public.

La certification atteste notamment des compétences suivantes :

- Choisir le mode de communication adapté par rapport aux contextes et aux enjeux
- Illustrer un message
- Élaborer un argumentaire
- Traiter des objections

L'évaluation dure environ 1 heure devant un jury et se déroule en distanciel.

Voir le détail de la certification, les conditions d'admission et les modalités d'inscription sur [www.egos.fr/9487](http://www.egos.fr/9487) et/ou sur le site de France Compétences <https://www.francecompetences.fr/recherche/rs/6554/>

Une attestation de stage est systématiquement remise à l'issue de la formation conformément aux dispositions réglementaires.

## PARTENAIRES



Rejoignez-nous et suivez-nous sur :



### BESANÇON

46, avenue Villarceau  
25000 Besançon  
Tél. : 03 81 25 26 06

### BELFORT

1, rue du Docteur Fréry  
90000 Belfort  
Tél. : 03 84 54 54 84

### VESOUL

1, rue Victor Dollé  
70000 Vesoul  
Tél. : 03 84 96 71 08

### LONS-LE-SAUNIER

87, Place de la Comédie  
39000 Lons-le-Saunier  
Tél. : 03 84 86 42 07

Pour toute demande d'informations : [contact@sifco.eu](mailto:contact@sifco.eu)